



中俄机电商会

РОССИЙСКО-КИТАЙСКАЯ ПАЛАТА
ПО СОДЕЙСТВИЮ ТОРГОВЛЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ
И ИНФОРМАЦИОННОЙ ПРОДУКЦИЕЙДЕЛОВАЯ
РОССИЯ
МОСКВА

ПРОГРАММА РОССИЙСКО-КИТАЙСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ-СЕМИНАРА
«Китай без иллюзий: практические советы для российских предпринимателей»

Место: г. Москва, ул. Верхняя Масловка, 15, Финансовый
университет при Правительстве Российской Федерации

Дата: 17-18 июля 2025 г.
Время: 10.30. – 17.00.

ОРГАНИЗАТОРЫ КОНФЕРЕНЦИИ

- Центр делового сотрудничества «Москва-Пекин» МРООО «Деловая Россия»
- Некоммерческое Партнерство по содействию международному экономическому сотрудничеству Деловой Клуб Шанхайской Организации Сотрудничества

Мероприятие проводится под эгидой Российско-Китайской Палаты

Модератор: Устюжанинов Павел Андреевич, Ответственный секретарь Российской части Российско-Китайской Палаты, Член Комитета по международному сотрудничеству Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП)

17 ИЮЛЯ	
10.00-10.15	Приветственное слово УСТЮЖАНИНОВ Павел Андреевич , Ответственный секретарь Российской части Российско-Китайской Палаты, Член Комитета по международному сотрудничеству Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП) ЗАХАРОВ Максим Анатольевич , Руководитель Центра делового сотрудничества «Москва-Пекин» МРООО «Деловая Россия»
10.15-13.00	СЕССИЯ «КИТАЙСКИЙ РЫНОК 2025: ВОЗМОЖНОСТИ И ВЫЗОВЫ ДЛЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА»
	ЕКАТЕРИНА ЗАКЛЯЗЬМИНСКАЯ , Кандидат экономических наук, заместитель руководителя Центра мировой политики и стратегического анализа ИКСА РАН - Торговая война 2.0 между Китаем и США: новые возможности для России.
	Спикер на согласовании - Влияние санкционных ограничений на бизнес в Китае
	ДАРЬЯ МУШТА , сооснователь VM Partners и консалтинговой компании ОК2, а также директор Центра компетенций по бизнесу с Китаем в ВШБ МГУ. - Индустриальный ландшафт Китая
	НИКОЛАЙ ГРИЦАЙ , Генеральный директор SN ImEx Group - поставки из Китая под ключ - Практические навыки ведения бизнеса с Китаем для импортёров в 2025
	АНАСТАСИЯ САМАРЕЦ , Директор по развитию АО ФК Консорциум (бывш. АО «Канавара Групп»). Руководитель рабочей группы по трансграничной торговле и комитета по УЭО НПО Гильдия Гермес - Поиск и оценка надежных китайских партнеров: от поставщика до дистрибьютора
	РЕГИНА ПОРОТИКОВА , Основатель компании LBVM, специалист по экспорту и маркетингу на международных рынках/ заместитель генерального директора компании «Epinduo» - Эффективные стратегии работы с производителями Китая
	МАКСИМ РОМАНЧУК , Эксперт по организации поставок из Китая. Автор ТГ канала «Китайские деньги» - Собственная инфраструктура в КНР как инструмент снижения санкционных рисков
	ИГОРЬ НИКОЛЬСКИЙ , генеральный директор АО «ТД Добромаш» Тема на согласовании-
13.30-14.30	ПЕРЕРЫВ
14.30-16.30	СЕССИЯ «ПРАВОВЫЕ И ЮРИДИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ВЭД»

	МАРИЯ КОЛОСОВА , предприниматель, практик продаж с опытом более 23 лет, тренер по продажам, автор бизнес-игр. Консультант по логистике и ВЭД - Тема на согласовании
	ДАРЬЯ ШКИТТИНА , партнёр юридической компании SinofyLegal, кандидат юридических наук, один из лучших специалистов в России по праву КНР, отмечена международным рейтингом Best Lawyers. - Работа с Китаем в условиях авансирования (как защитить себя, если вы вынуждены платить 100% вперёд)
	АЛЕКСАНДР БЫКОВ , Юрист-китаист, руководитель юридического бутика Chilaw - Разрешение коммерческих споров с Китайскими контрагентами. Дорожная карта
	РОМАНОВА Екатерина , Генеральный директор ООО «Юридического бюро ВЕСТА». Генеральный партнер Counsels Legal LP, UK. Юрист-международник, налоговый консультант - Альтернативные юрисдикции для работы с Китаем: ОАЭ, страны СНГ, Сингапур, Таиланд.
16.30-17.30	СЕССИЯ «ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ ПЕРЕГОВОРОВ С КИТАЙСКИМИ ПАРТНЕРАМИ»
	НАТАЛЬЯ БЕЛЯШОВА , директор по развитию ГК «Белёвская пастильная мануфактура» - Как понять китайцев российскому бизнесу: особенности межкультурной деловой коммуникации.
	МАРИЯ ТОДОЙСИЙЧУК , бизнес тренер, консультант по межкультурной компетентности и культурному разнообразию в организации. Специалист по деловой культуре Китая. Автор телеграм-канала " <u>Без культурного шока</u> " Как получить максимум от переговоров с китайцами? Мастер-класс по китайской бизнес-этике
18 ИЮЛЯ	
10.00-11.00	СЕССИЯ «ПРАКТИКА ПРОДАЖ И МАРКЕТИНГ»
	АЛИНА РЕБЕЧЕНКО , старший менеджер проектов Mates China - Как запуститься и удержаться на рынке Китая в 2025 году? Выступление + интерактивный стартап-акселератор: питчинг идей для выхода на китайский рынок Формат: Несколько участников представляют свои проекты и идеи по выходу на китайский рынок перед экспертами – какие каналы они планируют использовать. Эксперты задают вопросы, дают свои комментарии и оценивают перспективность проекта, разбирают ошибки. С участием Белевской пастилы
11.00-11.30	СЕССИЯ «СЕРТИФИКАЦИЯ, ТАМОЖНЯ, ПЛАТЕЖИ»
	САТЕНИК ГОМЦЯН , руководитель проектов по работе с банками и финансовыми институтами. - Отсрочки таможенных платежей
	ЕВГЕНИЯ ДАНИЛИНА , Коммерческий директор таможенного холдинга «Группа Тарго» - Таможенное оформление при ввозе оборудования: основные ошибки импортеров и практические советы, как избежать потерь на таможне
	БОГДАН МЯЛКОВСКИЙ , основатель FastEra - Основные ошибки импортеров при работе с Китаем. Логистические и таможенные кейсы, пути решения
	Спикер на согласовании - Агентские соглашения и таможенная оценка: как избежать рисков и оптимизировать таможенные платежи
13.00-14.00	ПЕРЕРЫВ
14.00-16.00	Сессия «ТРАНСГРАНИЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ»
	Выступления банковских структур: Сбербанк, ВТБ
	Обсуждения кейсов участников и ответы на вопросы.